

Esquema básico para estudios de caso sobre Conflictos por Agua

Características naturales. Información del medio físico.

Geografía física y clima de la cuenca. Mapa de ubicación de la cuenca y su sistema hídrico, con división política, principales ciudades, aeropuertos, represas y áreas protegidas (particularmente parques nacionales).

Hidrología. Datos de los sistemas hídricos involucrados, particularmente relativos a la producción de agua. Mapa de ubicación de la cuenca en relación a las cuencas vecinas. Esquema del sistema hídrico.

Flora y fauna dependientes de los recursos hídricos. Identificación de aspectos relativos a la conservación del ecosistema.

Otros aspectos del medio natural considerados relevantes para los conflictos del caso en estudio.

Aspectos históricos de la cuenca.

Historia político-institucional de los países.

¿Cuál es la situación global? ¿Influye esta situación sobre el manejo de la cuenca? ¿Cómo? ¿Cuáles son los temas más importantes vinculados al manejo actual de otros recursos hídricos que son pertinentes a la situación de la cuenca? ¿Cuál es el contexto local? (incluir tensiones étnicas si fueran relevantes)

Historia de situaciones de cooperación/confrontación en la cuenca, relativas al agua.

Incluir aquí aspectos legales, tanto de los países en sí como de los acuerdos internacionales, bilaterales y multilaterales, logrados entre ellos en relación al aprovechamiento de los recursos hídricos en cuencas compartidas. Esta subsección puede también examinar proyectos pasados y presentes tanto desde el punto de vista de la eficacia (¿Sirvieron / sirven para lograr los objetivos?), cuanto desde el punto de vista estratégico (¿Qué otros asuntos estratégicos también se atacaron/atacan? ¿La estrategia utilizada fue/está siendo útil?). Explicar, finalmente, que consecuencias inesperadas trajeron o están trayendo los mencionados proyectos.

Características socioeconómicas de la cuenca

Desarrollo socioeconómico y político de la cuenca.
Cambios recientes y tendencias futuras.

Desarrollo de represas, embalses y otras intervenciones antrópicas en el sistema hídrico.

Uso y consumo de agua en la cuenca (doméstico, industrial, riego, etc.).
Cuadros estadísticos y análisis de cada uso (industria, agricultura, forestación, energía, etc.). Transferencias entre cuencas, si fuera el caso. Diferenciación de usos para las unidades administrativas que conforman la cuenca; incluir tablas comparativas.

Descripción del conflicto actual

Identificación del conflicto.

Señalar especialmente situaciones de potenciales o reales catástrofes hídricas (sequías, inundaciones, contaminaciones, accidentes, etc...). ¿Cómo comparten información los países involucrados? ¿Cuál es el nivel de confidencialidad y confianza?

Descripción del contexto extra hídrico (política, economía, cultura, relaciones internacionales, etc.) en el cual se desarrolla el conflicto en estudio. ¿Cuáles son los aspectos culturales del caso y cómo se insertan en las relaciones de cooperación establecidas entre los países? ¿De qué manera los aspectos vinculados o no al agua amplían el alcance de la negociación y resultan útiles en la resolución de problemas vinculados a recursos hídricos compartidos? ¿De qué manera otros aspectos (vinculados o no al agua) amplían el alcance de la negociación y resultan útiles en la resolución de problemas vinculados a recursos hídricos compartidos?

Identificación de propuestas de resolución, sus alcances y limitaciones.

Considerar impactos, incluyendo la mayor cantidad de información cuantitativa posible. ¿Qué ejemplos de acuerdos "ganar-ganar" específicos a asuntos de agua pueden ser descritos? ¿Cómo puede la confianza entre profesionales construirse como una primera fase? ¿Cómo puede usarse esta confianza para impulsar la fase de negociación política? ¿Hay alguna institución involucrada? ¿Cómo trabaja? ¿Qué tan eficaz es su trabajo?

Identificación de actores involucrados e intereses sectoriales en juego ¿Cuáles son los procesos que llevaron al conflicto? ¿Cómo se abordó el conflicto? ¿Cómo puede ser o fue superado el conflicto? ¿Existen visiones divergentes? Si estas visiones existen, analizar:

La posición de los actores

Los asuntos en disputa

Los incentivos a la negociación

Los diferentes intereses

Las diferentes opciones

Los resultados finales esperados y la flexibilidad de los mismos en el tiempo

La participación de agentes externos, si los hay

Los aspectos de incertidumbre, si estos son importantes y como se manejan.

Síntesis final, comentarios y conclusiones

Referencias

Nota: Si fuera el caso, incluir anexos con información complementaria.